

POUR TRAITER CET ORDRE :
N'ENVOYEZ QU'UNE SEULE FOIS PAR TÉLÉCOPIEUR. N'ENVOYEZ PAS L'ORIGINAL. LES ORDRES REÇUS DEUX FOIS RISQUENT D'ÊTRE EXÉCUTÉS DEUX FOIS.

1. RAPPELSVOULEZ-VOUS QUE VOTRE ORDRE SOIT CONFIRMÉ PAR TÉLÉPHONE? OUI NONNOM (SOYEZ PRÊT À NOTER LA CONFIRMATION; NOUS N'APPELLERONS QU'UNE SEULE FOIS) _____ (____) _____ - _____
NUMÉRO DE TÉLÉPHONE**2. ORDRE**A) ACHAT VENTE OU VENTE

B) QUANTITÉ _____ OU MONTANT EN DOLLARS _____ \$

NOTE : LA QUANTITÉ NE REPRÉSENTE PAS UNE VALEUR EN DOLLARS À INVESTIR. SI VOUS N'ÊTES PAS SÛR, LAISSEZ EN BLANC ET INDIQUEZ LE MONTANT EN DOLLARS.C) TITRE _____
INDIQUEZ L'ÉMETTEUR, LE TYPE DE TITRE À REVENU FIXE (COUPON DÉTACHÉ/BON/OBLIGATION, ETC.), LE TAUX NOMINAL, L'ÉCHÉANCE, LE CODE D'OBLIGATION.

D) PRIX NET AU CLIENT _____ \$

E) PROF. CLIENT OU CLIENTF) VALABLE JOUR (TOUS LES ORDRES POUR LES TITRES À REVENU FIXE SONT VALABLES POUR LA JOURNÉE)G) SOLLICITÉ NON SOLLICITÉ OU NON SOLLICITÉ**3. RENSEIGNEMENTS SUR LE COMPTE**

NOM DU CLIENT _____ PRÉNOM _____ NUMÉRO DE COMPTE _____

NOM DU COURTIER _____ NOM DU CONSEILLER _____ N° DE COURTIER _____ N° DE CONSEILLER _____

Ce numéro sert pour l'attribution des frais de courtage. Assurez-vous de son exactitude.**4. AUTORISATION**

SIGNATURE DU CLIENT _____ DATE (jj/mm/aaaa) _____ SIGNATURE DU CONSEILLER _____ DATE (jj/mm/aaaa) _____

EXAMINEZ VOS AVIS D'EXÉCUTION ET SIGNALEZ-NOUS IMMÉDIATEMENT TOUTE ERREUR OU OMISSION.**RÉSERVÉ À USAGE INTERNE DE B2B BANQUE COURTAGE À ESCOMPTE (« B2BBCE »)**REFERRAL DEALER YES NO

INTERNAL DEALER CODE _____

FA REFERRAL CODE _____

DAP / RAP # _____

SSI #: 11A / 12A / 14A / 15A / FD # _____

MFD / SD / LMD / IC / PM / IVD in _____

ENTERED/APPROVED _____

TRAILER INFORMATION _____

EXT. _____